



Společnost **TERRAMET, spol. s r.o.**, výhradní prodejce strojů značky **JCB pro Českou republiku**, dodává již 30 let na český trh široký sortiment stavební, manipulační a průmyslové techniky. TERRAMET, spol. s r.o. je součástí **rakouské skupiny TERRA**, která provozuje 33 poboček v 13 zemích střední a východní Evropy.

Kromě **prodeje nových a použitých strojů** zajišťujeme na šesti pobočkách po celé ČR **záruční a pozáruční servis, dodávky náhradních dílů a příslušenství**.

Nedílnou součástí nabídky služeb je **půjčovna stavebních strojů**.

Aktuálně rozšiřujeme obchodní oddělení o kolegy na pozici:

## **Obchodní zástupce pro značky JCB, Bell a ALLROUND ve svěřeném regionu**

### **Co bude Vaším úkolem?**

- Aktivní vyhledávání nových zákazníků a obchodních příležitostí.
- Udržování kontaktů se stávajícími a potenciálními zákazníky.
- Zjišťování potřeb zákazníků.
- Obchodní jednání se zákazníky.
- Prezentace produktů a doprovodných služeb včetně financování.
- Tvorba obchodních nabídek.
- Příprava a uzavírání kupních smluv, rámcových smluv a smluv o poskytování služeb.
- Účast na obchodních poradách, školeních a seminářích.
- Vedení obchodního případu až do okamžiku předání stroje.
- Spolupráce při vyřizování zápůjček a jejich vrácení.

### **Co od Vás očekáváme?**

- SŠ nebo VŠ vzdělání obchodně-technického zaměření.
- Komunikační schopnosti a prodejní dovednosti.
- Obchodního ducha, kreativní obchodní myšlení a odhodlání při vyhledávání obchodních příležitostí.
- Zkušenosti na obdobné pozici s praxí minimálně 2 let (prodej stavební, manipulační, průmyslové či zemědělské techniky, automobilů nebo jiných technických produktů popř. prodej finančních produktů pro financování strojů a automobilů).
- Komunikativní znalost anglického jazyka.
- Uživatelskou znalost MS-Office.
- Řidičský průkaz sk.B.

### **Rádi Vám nabídneme:**

- Práci na plný úvazek v mezinárodní společnosti ve velmi přátelském kolektivu.
- Výborné finanční podmínky.
- 5 týdnů dovolené.
- Příspěvek na stravování formou stravenek.
- Vzdělávání – individuální a týmový rozvoj.
- Firemní akce.





- Služební vůz, notebook a telefon i k soukromým účelům.

### **Místo pracoviště:**

Aktuálně hledáme Obchodní zástupce pro regiony:

- Praha – Střední Čechy (pobočka Čestlice).
- Plzeň – Karlovy Vary (pobočka Plzeň).

Těšíme se na Vaše CV v českém jazyce.

### **Kontakt:**

**Martina Klírová**  
Marketing & HR Manager  
Tel: +420 702 154 077  
[m.klirova@terra-world.com](mailto:m.klirova@terra-world.com)

